

MEF ECOSOSTIENE IL FUTURO

...E' veramente questo,
il mondo che vorresti ?



NON FARE AL PIANETA QUELLO CHE NON VORRESTI FOSSE FATTO A TE.

04

Looking Beyond: la convention annuale MEF che quest'anno si è tenuta al Tuscany Hall di Firenze

16

Il punto vendita di Prato festeggia trent'anni di attività. Una storia di innovazione, coraggio e impegno.

08

La campagna di sensibilizzazione per il rispetto dell'ambiente e le ultime soluzioni di risparmio energetico

24

I progetti di cooperazione svolti nel 2019 dall'associazione Onlus Antonio & Emilio Giaffreda

WWW.MEFSRL.COM

postatarget creative

MEF

C1/R1/0674/2008

Posteitaliane



ILLUMINAZIONE POTENTE FIRMATA LEDVANCE

LEDVANCE PERFORMANCE: la nuova era dell'illuminazione professionale

LEDVANCE® FLOODLIGHT PERFORMANCE

Grazie all'elevato **flusso luminoso**, Floodlight Performance è un sostituto perfetto per gli apparecchi di illuminazione con le tradizionali lampade a scarica ad alta pressione. La **distribuzione precisa della luce** con **diversi angoli del fascio** lo rende adatto anche per una vasta gamma di applicazioni. È estremamente robusto e resistente, con protezione **IP66 e IK08**.

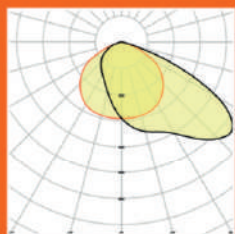


LE CARATTERISTICHE PRINCIPALI:

- Alta efficienza, fino a 135 lm/W. Sostituzione delle lampade alogene fino a 2kW e lampade a scarica fino a 2x250 W.
- Ottima distribuzione della luce grazie all'ottica LED ottimizzata per aree esterne, impianti sportivi e illuminazione architettonica
- Molto robusto e durevole: IP66, IK08
- Temperatura ambiente in funzione: -30...+50 °C
- Elevata protezione contro le sovratensioni: fino a 10 kV
- Staffa angolare con foro per un montaggio immediato, cavo da 2m per un facile cablaggio
- La copertura di vetro temperato, permette un'illuminazione omogenea senza dispersione della luce (ULOR 0% at 0°)
- 5 anni di garanzia



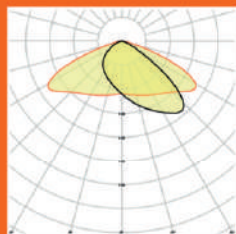
LE DIVERSE DISTRIBUZIONI DELLA LUCE:



ASIMMETRICO 55 x 110

Asimmetrico fascio largo 55° x 110°

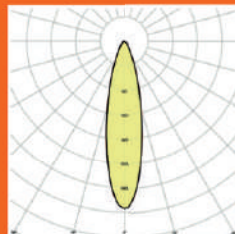
Principali applicazioni:
parcheggi, campi sportivi e facciate



ASIMMETRICO 45 x 140

Asimmetrico fascio molto largo 45° x 140°

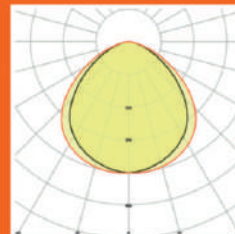
Principali applicazioni:
aree ampie, parcheggi e strade industriali



SIMMETRICO R30

Simmetrico 30°

Principali applicazioni:
campi sportivi, aree molto ampie e parcheggi



SIMMETRICO 100

Simmetrico 100° x 100°

Principali applicazioni:
applicazioni standard (facciate, industria, sottopassaggi...)

Applicazioni principali:

- Impianti sportivi
- Palazzetti dello sport

- Parcheggi esterni
- Illuminazione di aree perimetrali esterne

- Aree pubbliche
- Illuminazione architettonica



Carissimi, la sostenibilità ambientale rappresenta oggi uno dei paradossi della società moderna in quanto, da un lato, è ormai consolidata la consapevolezza e la coscienza collettiva per un futuro sostenibile, ma dall'altro stentiamo a mettere in atto quelle semplici pratiche quotidiane che ognuno di noi dovrebbe attuare per poter raggiungere questi risultati. Sicuramente il futuro è nelle mani delle nuove generazioni, ma senza dimenticare le responsabilità delle attuali: siamo fermamente convinti che fin da oggi è possibile adoperarci per migliorare la condizione del pianeta.

Nel nostro piccolo, abbiamo voluto creare una campagna di sensibilizzazione, che presentiamo in questo numero, e che verrà accompagnata nei prossimi mesi da una serie di iniziative volte a far capire quanto sia importante rispettare l'ambiente. La cosa più importante che può fare MEF è quella di promuovere e divulgare soluzioni di risparmio energetico: tasselli fondamentali per agevolare la risoluzione di problematiche globali inerenti l'eco sostenibilità. Per questo motivo nella nostra campagna di sensibilizzazione affermiamo di "Sostenere il futuro" in quanto certi che gli investimenti ambientali di oggi saranno le basi per rendere ancora vivibile il pianeta di domani.



04

LOOKING BEYOND

La convention annuale di MEF quest'anno si è svolta al Tuscany Hall di Firenze

08

MEF ECOSOSTIENE IL FUTURO

La campagna di sensibilizzazione per il rispetto ambientale e le soluzioni della divisione risparmio energetico

12

HUMAN RESOURCES

Intervista a Francesco Di Pietro il nuovo responsabile delle risorse umane di MEF

14

SERVIZIO ASSISTENZA PER IMPIANTI SPECIALI

Un nuovo servizio dedicato ai clienti degli Impianti Speciali. Intervista a Giacomo Cianferoni.

16

30 ANNI DI PRATO

Il punto vendita di Prato festeggia 30 anni di attività. Da Emilio Giaffreda in poi, 30 anni di successi.

20

10 ANNI IN UMBRIA

MEF celebra 10 anni di attività in Umbria. Intervista a Simone Tili.

22

MEF LAB

Visita al Centro di Addestramento Operativo di E-Distribuzione

24

ONLUS ANTONIO & EMILIO GIAFFREDA

I progetti di cooperazione svolti nel 2019 dall'associazione.

LOOKING BEYOND

LA CONVENTION MEF 2020: OLTRE L'ORIZZONTE

Si è svolta in un Tuscan Hall gremito di persone, l'annuale convention di MEF, l'appuntamento attraverso il quale l'azienda fiorentina "dialoga" con i propri collaboratori per esporre i risultati conseguiti e le strategie per il futuro.

La prima a prendere la parola è stata Vanda Picone, colei che, dopo la scomparsa di Antonio ed Emilio, rappresenta la memoria storica di MEF, le sue fondamenta, quelle che, oltre 50 anni fa, hanno permesso la nascita e lo sviluppo dell'azienda. Nel suo intervento Vanda ha posto l'accento sulla "necessità di mantenere costante quell'impegno che ha portato MEF a crescere negli anni".

Un ringraziamento speciale è stato rivolto "alle ragazze". "In un'azienda a forte componente maschile – ha detto Vanda – le donne, che collaborano e hanno collaborato con noi, meritano in maniera particolare tutta la mia stima di donna e di collega".

"Una buona abitudine quella dell'annuale convention – ha esordito il presidente di MEF, Leonardo Giaffreda – che portiamo avanti dal 2011. Un incredibile 2019, ma sono gli ultimi 5 anni, ovvero il nostro viaggio trascorso insieme a Würth, quelli sui quali mi vorrei concentrare. Siamo passati dai 120 milioni di fatturato a fine 2014, ai 213 milioni dell'anno 2019, con una crescita dei punti vendita dai 33 del 2015 agli attuali 43 e un piazzamento di MEF al 6° posto nella graduatoria nazionale di settore. Risultati incredibili anche espressi in termini percentuali: +16% è la crescita nel quinquennio di MEF, contro appena il 2,87% che è l'incremento del Mercato."

"Il 2020 – ha concluso – sarà l'anno in cui dovremo preparare il terreno per il cambiamento, necessario ad affrontare le nuove sfide che ci attendono. Abbiamo però bisogno di tutti, in un sincronismo perfetto, esattamente come avviene nel funzionamento di un corpo umano. Tutto senza mai perdere il nostro orgoglio e il senso di appartenenza che contraddistinguono MEF da oltre 50 anni".





II MANAGEMENT MEF:

CHRISTIAN GIAFFREDA

ULRICH LIEDTKE

LUCA GIAFFREDA

DANIELE GIAFFREDA

LEONARDO GIAFFREDA



Vanda Picone, fondatrice MEF

“Buongiorno famiglia MEF, buongiorno miei fratelli e buongiorno mamma Vanda”. E’ con queste parole che Ulrich Liedtke, vice presidente esecutivo di Würth Electrical Wholesale, partner di MEF dal 2015, ha salutato l’assemblea in occasione del suo intervento, con il quale ha anticipato il pieno appoggio di Würth alle politiche portate avanti da MEF anche nell’anno che si è da poco concluso.

“I due elementi importanti per il successo sono la consistenza e il cambiamento” – ha spiegato. La sua attenzione si è quindi focalizzata sui numeri messi a segno dal gruppo Würth. “Il primo è quello legato alle vendite – ha evidenziato – con un incremento importante di oltre 650 milioni e un risultato finale di 14 miliardi di euro. Anche i collaboratori sono aumentati: con l’ingresso di 1.600 persone il totale arriva a quasi 79.000 unità.”.

“Oltre l’orizzonte, “Looking beyond”, è un titolo pieno di positività e con tanto futuro dentro” – ha detto l’amministratore delegato, Daniele Giaffreda. “Dopo 35 anni di MEF – ha aggiunto – e analizzando i dati portati da Ulrich per il gruppo Würth, ci rendiamo conto di far parte di



Leonardo Giaffreda



Christian Giaffreda



Luca Giaffreda

un enorme progetto che guarda agli anni a venire con grande prospettiva. Per le dimensioni che questa azienda ha raggiunto, sono sempre più difficili le occasioni di contatto. Invece noi il contatto non lo vogliamo perdere, la famiglia Giaffreda è e sarà presente e su di noi potrete sempre contare. Nell’era della connettività vogliamo e dobbiamo essere sempre connessi: h24. Abbiamo una struttura, come un’azienda di queste dimensioni deve avere, ma a me piace “l’effetto elicottero” che ti porta prima in alto e poi scende sempre più in basso, verso la base, verso la produttività, verso chi tutti i giorni è sul campo. Crediamo infatti che la disponibilità e la presenza siano il valore aggiunto della nostra azienda, quello che ci ha permesso di non perdere mai la nostra identità, nonostante le grandi dimensioni raggiunte e nonostante oggi faccia parte di una multinazionale”.

“I numeri – ha fatto notare Daniele Giaffreda – parlano da soli della

nostra crescita: se il Mercato italiano ha avuto un incremento pari al 26%, MEF, nello stesso periodo, è cresciuta del 78%: 52 punti percentuali di differenza! Dati alla mano possiamo dunque affermare che oggi non c’è azienda in Italia con il valore strategico di MEF. E di questo possiamo esserne tutti orgogliosi”.

Parlando di futuro, due dei protagonisti del 2019 sono stati Andrea Bargellini, miglior agente senior 2019 e Lorenzo Giaffreda (figlio di Daniele n.d.r.), miglior agente junior 2019. La crescita degli ultimi anni ha riguardato anche il comparto risorse umane e logistica, di cui è responsabile Luca Giaffreda. “Settori – ha detto – che svolgono un ruolo sempre più determinante e strategico a supporto della crescita aziendale. Dal 1968 al 2019 – dice ancora – si è passati da 6 a 667 collaboratori. Ma il dato più sorprendente emerge prendendo in esame i 24 mesi che vanno dal 1-1-2018 al 31.12.2019, con ben 150 nuove assunzioni.

In questi ultimi 24 mesi 9 sono i punti vendita in più: 4 in Lombardia (Desio - Pero - Cinisello - Osnago), 4 in Emilia (con l'integrazione di Co.ime) e uno nel Lazio (Civitavecchia).

Quanto al 2020 appena iniziato "le assunzioni saranno effettuate per sostenere la nascita di nuovi punti vendita, e continueremo a "investire" sulle persone del vivaio che hanno voglia di mettersi in gioco e cavalcare insieme a noi l'onda dello sviluppo" - ha concluso Luca Giaffreda.

Il 2019 è stato un anno proficuo anche per l'Associazione onlus Antonio ed Emilio Giaffreda, che segue vari progetti di cooperazione internazionale in Italia e nel mondo (www.antoniochiaffreda.org). Nell'anno da poco concluso la Onlus ha portato a compimento tante iniziative "grazie soprattutto alle tante associazioni partner che ci supportano e alle tante persone che contribuiscono a sostenere l'associazione, senza le quali tutto ciò non sarebbe possibile", ha puntualizzato Christian Giaffreda - responsabile della Onlus insieme alla mamma Vanda - prima di passare in rassegna i progetti "che si basano sulla collaborazione con amici fidati, interventi diretti, spesa contenuta, risultati immediati,

partecipazione locale". Per un approfondimento esaustivo sui progetti di cooperazione svolti nel 2019 dall'associazione rimandiamo all'articolo su questo numero a pg 24.

Al termine della convention sono stati ricordati gli anniversari delle aperture dei Punti Vendita, a partire dalla filiale più longeva, quella di Prato, con i suoi 30 anni, per proseguire con i 20 anni dei punti vendita di Orbetello, Venturina e Lucca e i 10 anni di MEF in Umbria. Infine sono stati premiati tutti coloro che hanno compiuto 25, 30, 35 e 40 anni di collaborazione in MEF, nonché i pensionati del 2019. Per un'azienda le cui basi sono fondate sul valore delle persone, celebrare traguardi così importanti è motivo di orgoglio, soddisfazione e gratitudine.



Sopra Ulrich Liedtke, nella foto in basso Daniele Giaffreda



...E' veramente questo,
il mondo che vorresti?

www.mef srl.com

seguici su    



mef

ECOSOSTIENE IL FUTURO

NON FARE AL PIANETA QUELLO CHE NON VORRESTI FOSSE FATTO A TE.

MEF Ecosostiene il Futuro

NON FARE AL PIANETA QUELLO CHE NON VORRESTI FOSSE FATTO A TE.

L'ambiente, i cambiamenti climatici, la gestione e l'uso efficiente delle risorse, la green economy, sono temi quanto mai attuali, dei quali i mass media si occupano pressoché quotidianamente, con approfondimenti e rubriche sempre più dettagliate e alle quali collaborano esperti di vari settori. In generale, le valutazioni ambientali fatte fino ad oggi da vari organismi a livello mondiale, restituiscono un quadro molto preoccupante, soprattutto pongono delle forti incognite sul futuro riferibili in particolare a un uso scellerato delle risorse naturali.

Un dato però resta incontrovertibile: ciascuno nel proprio piccolo e nel proprio quotidiano può mettere in atto dei comportamenti virtuosi per determinare un'inversione di tendenza in questo trend negativo, che sta portando il Pianeta verso scenari preoccupanti. MEF, da parte sua, ha da sempre a cuore le tematiche ambientali, tanto che, negli anni, si è dotata di una struttura specializzata per sottoporre all'attenzione della propria clientela una serie di prodotti che hanno come filo conduttore la tematica delle energie rinnovabili.

Un'attività che non si limita semplicemente alla vendita dei prodotti ma che, durante l'anno, prevede dei corsi di formazione specifici, sulle opportunità che questo mercato offre, rivolti agli installatori per i quali non è sempre così facile e immediato restare aggiornati su prodotti in continua evoluzione. Ecco quindi che MEF con la sua struttura altamente specializzata è in grado di fornire aggiornamenti costanti e consigli, per presentare loro sempre le migliori soluzioni.

Partiamo da un'analisi di quelle che vengono definite Energie Rinnovabili.

La tecnologia e la conoscenza scientifica svolgono un ruolo fondamentale in quella che viene chiamata la green economy. Le fonti di energia tradizionali (di origine fossile) sono affiancate, se non sostituite, dalle fonti di energia alternative, soprattutto dalle rinnovabili, ad esempio l'eolico, le biomasse, il solare, la geotermia, l'idroelettrico .

L'impiego di tecnologie e scienze atte ad aumentare l'efficienza energetica di macchinari o abitazioni, è la caratteristica principale della green economy. L'imperativo assoluto è: riduzione degli sprechi di energia e di risorse.

Con un minor consumo di energia (save energy) i macchinari sono in grado non soltanto di svolgere lo stesso lavoro, ma permettono un guadagno in termini di efficienza, dato dalla riduzione degli sprechi e delle perdite di energie durante il processo di lavorazione.

Insomma nella green economy l'ambiente non è più considerato una fonte di pericolo o una risorsa da sfruttare fino all'osso, bensì una risorsa da gestire con attenzione.

Produrre in modo sostenibile diventa dunque il mezzo attraverso il quale si protegge la biodiversità e si concretizza una maggior difesa del paesaggio, per ridurre al minimo le conseguenze dell'inquinamento sulla salute dell'uomo, a tutela delle future generazioni.

Ma i benefici ecologici sono solo uno degli aspetti positivi delle Energie Rinnovabili. Ce ne sono infatti molti anche sotto il profilo economico: gli alti rendimenti di produzione elettrica, la lunga durata nel tempo degli impianti, i bassi costi di gestione e manutenzione e le agevolazioni fiscali sull'investimento. In due parole: indipendenza energetica.

A dirlo sono le ricerche secondo le quali 139 Paesi del mondo potrebbero utilizzare energia rinnovabile al 100%, già entro il 2050.

Tutto questo, come detto in premessa, lo possiamo fare già partendo da casa nostra. Vediamo, nel dettaglio, quali sono queste soluzioni proposte da MEF e quali settori riguardano.

Negli ultimi anni si sono sempre più diffusi gli impianti fotovoltaici, ovvero quegli impianti per la produzione di energia elettrica mediante conversione diretta della radiazione solare, tramite appunto l'effetto fotovoltaico. Un impianto fotovoltaico è principalmente composto da: un insieme di pannelli fotovoltaici, uno o più inverter, ossia gruppi di conversione della corrente continua prodotta dai moduli in corrente alternata, un apposito contatore adibito alla misurazione dell'energia prodotta ed altri componenti elettrici minori per la protezione e l'isolamento dell'impianto.

MEF permette un'ampia scelta di moduli fotovoltaici tra i principali brand, le tecnologie costruttive (Poly, Mono, ASI Mono, CIS) e le fasce di potenza, in modo da offrire sempre una risposta e una soluzione ottimale alla richiesta di ogni parte dell'impianto fotovoltaico.

Particolare importanza hanno assunto, sia nelle abitazioni private, sia nelle aziende, i sistemi di supervisione e di antifurto. Se i primi sono gli unici a consentire un controllo della produzione e una tempestiva

visualizzazione di eventuali problemi, i secondi danno la possibilità, grazie a prodotti specifici, di limitare i danni di un'intrusione a scopo di furto che non consistono soltanto nel valore del materiale sottratto, ma anche e soprattutto nella mancata produzione dell'impianto e nel suo ripristino. Tre sono le soluzioni suggerite da MEF: il sistema antifurto per cavi in rame e alluminio su impianti in dc, il sistema antifurto per cavi in rame e alluminio su impianti in ac, il sistema antifurto a fibra ottica per protezione diretta moduli fvt.

Sempre in materia di fotovoltaico, in tempi recenti si parla sempre più spesso di Revamping, che indica l'ammodernamento o l'ottimizzazione di un impianto fotovoltaico, ossia tutte quelle attività di revisione e rigenerazione dell'impianto, effettuate per renderlo nuovamente conforme alle prestazioni previste dal progetto di realizzazione. Il Revamping può essere necessario per tre motivi:

- Ammodernamento

Il fotovoltaico è un settore in continuo sviluppo tecnologico e periodicamente vengono indicate nuove soluzioni innovative che possono migliorare l'efficienza di un impianto già installato

- Degrado e malfunzionamenti

Tutti gli impianti sono soggetti al normale degrado o a possibili rotture impreviste, che possono pregiudicarne le prestazioni

- Scelte progettuali poco adatte

Lo sviluppo della tecnica e delle pratiche installative, fanno sì che alcune scelte progettuali praticate in passato siano oggi poco efficaci. La soluzione è dunque la sostituzione degli inverter non efficienti e la sostituzione dei moduli guasti con similari omologati per impianti incentivati e il ripristino dei moduli affetti da P.I.D. Sono questi i principali interventi atti a garantire le performance dell'impianto e soddisfare il piano di investimento economico.

Parlando poi di Impianti Eolici, la struttura specializzata di MEF presenta l'EOLICANTE, che è una turbina eolica ad asse verticale di tipo Darrieus, ma con caratteristiche estremamente innovative e brevettate: è una macchina a portanza, nella quale l'elemento propulsivo è dato da una coppia di profili alari collaboranti tra loro, in cui il primo è flottante ed il secondo è fisso rispetto al rotore. Ciò consente di modificare la direzione delle forze agenti sui profili ottenendo una maggiore componente propulsiva tangenziale, a velocità di funzionamento circa dimezzate rispetto a quelle tipiche delle macchine ad ala fissa.

La capacità del profilo di adeguarsi al vento in qualunque situazione risolve tutte le problematiche relative a questa tipologia di macchine: dalla capacità di autoavviamento, anche con una sola coppia di pale, alla capacità di raccogliere sempre il massimo dell'energia anche in condizioni di vento estremamente variabile in intensità e direzione. E infine la capacità di sfruttare anche venti molto leggeri.

La relativa bassa velocità di rotazione produce ulteriori benefici, non direttamente connessi con la funzionalità, quali la riduzione della pericolosità della macchina, la riduzione dell'impatto visivo e il rispetto dell'avifauna, ossia delle specie di uccelli che vivono nell'area dove l'impianto è installato.

Quanto alle caratteristiche tecniche EOLICANTE si propone nel settore del Micro Eolico con Potenze da 0,75 KW (area spazzata 3mq) fino a 7 KW (area spazzata 22,50mq).

Infine, guardando al futuro, non si può non prendere in esame la Mobilità Elettrica. In questo caso la soluzione presa in esame da MEF riguarda l'utilizzo dell'impianto fotovoltaico per la ricarica dell'auto elettrica, in maniera tale da rendere il sistema ancora più conveniente. Il suggerimento, per usufruire dei maggiori vantaggi, è quello di ricaricare l'auto elettrica, compatibilmente con le proprie esigenze ed abitudini, nelle ore centrali della giornata.

I sistemi di mobilità alternativi sono quelli sui quali l'industria automobilistica e i fornitori di energia, stanno spostando l'attenzione: risultano infatti essere meno costosi per l'utente e in grado di ridurre le emissioni inquinanti.

I veicoli elettrici sono oltretutto una risposta molto importante alla carenza di combustibili fossili e alle eccessive emissioni di CO₂. Negli anni futuri si prevede un sensibile aumento nelle vendite di auto elettriche e di conseguenza sarà fondamentale rendere l'energia accessibile e disponibile ovunque e in qualsiasi momento: a casa, in azienda, su strada, nei parcheggi pubblici.





Da sinistra: Veronica Cacace, Francesco Di Pietro, Luca Giaffreda, Alessandra Santini

Human Resources

INTERVISTA A FRANCESCO DI PIETRO

Quella di MEF, in ormai 51 anni di attività, è stata una crescita esponenziale che l'ha portata a uno sviluppo anche in termini territoriali. La crescita, si sa, determina anche un cambiamento e un adeguamento alle necessità di una clientela sempre più esigente.

C'è tuttavia un principio che, neppure il passare del tempo, è riuscito a scalfire: la persona, in MEF, conta più del profitto.

Furono i soci fondatori, Antonio ed Emilio Giaffreda, a fare di questa frase il proprio motto aziendale. Oggi che MEF è una realtà presente non solo in Toscana ma anche in Lazio, Liguria, Umbria, Emilia Romagna e Lombardia, con punti vendita che crescono di anno in anno, è più che mai necessario mettere l'individuo al centro della scena. E, con circa 700 collaboratori all'attivo, la gestione del personale si rivela fondamentale.

Quello che negli Stati Uniti si chiama Human Resources Manager, in MEF è il Responsabile delle Risorse Umane e, da qualche mese, risponde al nome di Francesco Di Pietro.

Un ruolo quanto mai fondamentale, Francesco, quello del Responsabile delle Risorse Umane, vista la forte crescita delle assunzioni nell'ultimo quinquennio...

L'assunzione di nuovi collaboratori è solo il punto di inizio di un cammino comune. L'ufficio del personale deve affiancare le nuove risorse in questo cammino, consentendo loro di integrarsi in azienda e di crescere, ognuno in base alle proprie caratteristiche ed attitudini. Si tratta sicuramente di una grande responsabilità ma sono sicuro che, con il supporto di tutti i colleghi, riusciremo a raggiungere obiettivi importanti.

Formazione e soddisfazione del personale sono da sempre due capisaldi per MEF. In che modo i dipendenti vengono valorizzati e orientati al cambiamento, nonché supportati nella crescita professionale?

Con l'ascolto. Da quando sono arrivato in Mef ho capito che qui la voce dei collaboratori viene ascoltata, e questo si percepisce in maniera diffusa. Credo che solo ascoltando le persone possiamo valorizzarle e farle crescere al meglio. Partendo da questo presupposto, si possono sviluppare piani di formazione, di crescita e di carriera, per ampliare ogni giorno le proprie competenze.

L'espansione territoriale che ha portato MEF ad aprire punti vendita fuori Toscana, necessita di capacità di adeguamento ai nuovi mercati ma anche alle nuove aree di business (e-commerce, digital, termoidraulica ecc.). In tal senso quanto è importante il compito delle figure commerciali e come si interfacciano con la sede di Firenze?

Le figure commerciali sono quanto mai fondamentali in questa fase di crescita e sviluppo. Si tratta delle professionalità che ogni giorno contribuiscono in prima linea alla crescita di MEF, consolidando e sviluppando l'azienda in Toscana e al di là dei suoi confini. Non dimentichiamo l'importanza di tutti i collaboratori, a supporto delle figure commerciali, quali anelli di congiunzione fondamentali con la nostra clientela: punti di forza che ci caratterizzano sul mercato per competenza e qualità del servizio. Come si interfacciano queste figure con la sede di Firenze? Proponendo e condividendo soluzioni per le situazioni che ogni giorno ci troviamo ad affrontare. Il rapporto è e dovrà essere propositivo, volto a migliorare su tutti gli aspetti quotidiani della gestione aziendale, come nel DNA della nostra azienda.

Oggi MEF è, di fatto, una realtà multinazionale che tuttavia ai vertici ha degli imprenditori italiani. Con quali azioni si riesce a trasformare questo valore in componente motivazionale per permettere a ciascun lavoratore di dare il meglio di sé in ciascun ambito?

Penso che il fatto di vedere la famiglia Giaffreda al lavoro, insieme a tutti noi, sia fonte di motivazione, uno stimolo in più per migliorare e dimostrare di essere all'altezza delle aspettative. In poche realtà di queste dimensioni e con questa tradizione si parla e si lavora a fianco degli amministratori delegati in azienda. A mio modo di vedere, questo è un valore aggiunto di per sé che deve stimolare la crescita di tutti i collaboratori.

FRANCESCO DI PIETRO

35 ANNI

LAUREATO IN GIURISPRUDENZA

**MASTER IN GESTIONE DEL
PERSONALE**

**DA QUASI DIECI ANNI NEL SETTORE
RISORSE UMANE**

**SI È OCCUPATO DI FORMAZIONE E
SVILUPPO DEL PERSONALE, GESTIONE
ORGANIZZATIVA E CONTRATTUALE.**



Giacomo Cianferoni

Il nuovo servizio di assistenza dedicato agli Impianti Speciali

INTERVISTA A GIACOMO CIANFERONI

La divisione MEF System affianca il cliente e offre le migliori soluzioni declinate verso tutte le esigenze degli impianti speciali e delle nuove tecnologie. Gli ambiti operativi nei quali opera sono focalizzati su sistemi di domotica, sicurezza, controllo accessi, telefonia, TV Sat e digitale terrestre, cabling, diffusione sonora e gestione alberghiera. Per una gamma di soluzioni così ampia e ricca di alti standard tecnologici MEF ha da poco approntato un servizio di assistenza dedicato alla propria clientela in grado di supportare ed affiancare installatori ed aziende che lavorano in questo ambito. Intervistiamo Giacomo Cianferoni, responsabile impianti speciali MEF per dettagliare le caratteristiche di questa nuova opportunità.

Si tratta di un servizio dedicato alla nostra clientela, che mette a disposizione di questi un team di professionisti in grado di accompagnarli dal primo sopralluogo sul cantiere fino al collaudo finale.

I campi di azione del servizio sono molteplici: dalla programmazione dei sistemi KNX passando dalla TVCC - Antintrusione - Fibra ottica finendo con l'avviamento dei sistemi di rilevazione incendi, i professionisti che mettiamo a disposizione sono tutti dotati di certificazioni e abilitazioni che gli permettono di intervenire seguendo tutte le normative vigenti.

Come si fa a usufruire a questo servizio?

Per usufruire del servizio ci sono varie strade: il proprio agente, gli specialisti di settore, i punti vendita oppure mandare una e-mail ad impiantispeciali@mefsrl.it. Una volta presa in carica la richiesta si attiverà l'iter per poter dare tutto il supporto necessario.

Quali sono gli ultimi interventi fatti da questo servizio?

Gli interventi realizzati con il servizio di assistenza dedicato agli impianti speciali sono molteplici: si passa da appartamenti di prestigio nei centri storici delle città, come ad esempio uno di 700 mq dove abbiamo realizzato un impianto KNX integrato con Telefonia Antintrusione e videosorveglianza, fino ad arrivare a rilevazione fumi e impianti Evac per una importante base militare o a interventi di gestione alberghiera di numerose strutture, videosorveglianza cittadina e controllo varchi ZTL.

Perché MEF ha scelto di erogare questo servizio per i clienti?

Mef ha deciso di erogare questo servizio in tutte le regioni coperte dai propri punti vendita per cercare di dare un servizio a valore aggiunto e supportare i propri clienti in tutti gli impianti anche i più complessi cercando di far passare il messaggio che Mef oltre che un fornitore di sistemi e materiale elettrico è anche un fornitore di servizi.

Il nostro obiettivo è seguire il cliente in tutte le sue fasi.

GIACOMO CIANFERONI

RESPONSABILE

IMPIANTI SPECIALI

IMPIANTISPECIALI@MEFSRL.IT



Emilio Giaffreda

30 ANNI DI PRATO

IL PRIMO PUNTO VENDITA DI MEF SPEGNE
LA TRENTESIMA CANDELINA



Nel sorprendente e bellissimo percorso di MEF uno degli elementi che più salta all'occhio, ribadito in tante occasioni anche dagli organi di stampa, è la sua grande crescita che l'ha portata a espandersi a macchia d'olio sul territorio nazionale. MEF è infatti oggi presente in molte regioni d'Italia e tutti i suoi punti vendita rappresentano dei piccoli grandi "presidi del territorio"; riferimenti fondamentali per una clientela sempre più esigente.

Tutti i punti vendita sono quindi importanti e basilari per l'azienda fiorentina. Ma ce n'è uno che è particolarmente nel cuore di MEF perché è proprio grazie a quello, il primo, che sono poi nati anno dopo anno, inaugurazione dopo inaugurazione, tutti gli altri. Si tratta del Punto Vendita di Prato che quest'anno ha compiuto 30 anni.

Era il 1989 quando l'azienda, guidata allora da Antonio ed Emilio Giaffreda, insieme alle rispettive consorti Vanda e Margherita, decise che, per la prima volta nella sua storia, i tempi erano maturi per far sì che

un suo "pezzo di cuore", si distaccasse dalla sede unica, quella di via Panciatichi a Firenze, per raggiungere una città, Prato, considerata in quegli anni il primo polo industriale d'Europa nel settore tessile: nasceva così il primo Punto Vendita MEF.

All'epoca, alla fine degli anni '80, non era così radicato il concetto del grossista di materiale elettrico che aveva tanti punti vendita. Fu quindi, come lo sono state molte cose in MEF, una scelta innovativa e pionieristica, che tuttavia si rivelò ben presto un grandissimo successo e costituì una spinta propulsiva nel proseguimento dell'apertura di nuove filiali.

Sono stati infatti proprio gli anni '90, che sarebbero iniziati di lì a poco, quelli durante i quali un'apertura cominciò a tirare l'altra tanto che, nella Toscana di allora, si diceva che in ogni piccolo Paese c'erano tre cose certe: una chiesa, una stazione dei carabinieri e una filiale MEF. Presto i confini si allargarono anche fuori dalla regione e arrivarono le aperture in Liguria e in Umbria. E poi l'espansione in Lazio, in Emilia

"NEL 1961 HO INIZIATO LA MIA ATTIVITA' DI AGENTE E ANCORA OGGI VADO E VENGO DA PRATO TUTTE LE MATTINE. E' QUESTA LA ZONA DALLA QUALE SONO PARTITO E CHE MI HA DATO LA POSSIBILITÀ DI SVILUPPARE LA MIA CARRIERA."

EMILIO GIAFFREDA

Il gruppo coinvolto alla celebrazione del 30° anniversario del punto vendita di Prato.



Romagna, fino a raggiungere la Lombardia.

Ma c'è un altro elemento che caratterizza e che ha distinto la Filiale Ovest di MEF, il Punto Vendita pratese: la forte presenza di Emilio Giffreda. Fu lui a inaugurarla. Lui che, iniziando a fare il rappresentante giovanissimo, aveva tanti clienti proprio nella città del tessile; clienti con i quali aveva stretto e consolidato nel tempo, tanti rapporti di amicizia, conquistando il loro affetto al pari della loro stima e della loro fiducia.

Insomma, in quegli anni, la MEF di Prato veniva identificata in Emilio Giffreda. Ed è proprio attraverso le sue parole, pronunciate in un'intervista del 2013 rilasciata al sito internet "Mercato Totale", che la filiale pratese viene raccontata.

"Nel 1961 – diceva Emilio nell'intervista – ho iniziato la mia attività di agente e ancora oggi vado e vengo da Prato tutte le mattine. E' questa la zona dalla quale sono partito e che mi ha dato la possibilità di sviluppare la mia carriera. Per questo, nel 1989, insieme a mio fratello (Antonio ndr), decidemmo di aprire proprio qui la prima filiale, quella che ha poi permesso la nascita di tutte le altre."

Il rapporto amichevole con il cliente è quindi da sempre la carta vincente del punto vendita di Prato, dove il cliente, dal piccolo installatore fino alla grande azienda, trova professionalità, competenza e consigli sui prodotti da acquistare. Di nuovo quindi, e come da sempre in MEF,

qui la persona è al centro della scena. E le persone sono, sia i collaboratori del Punto Vendita, sia i clienti.

Quanto alla specifica del servizio, nel Punto Vendita di Prato, multi-specialista, si trova tutto il range di materiale che può essere utilizzato nelle varie installazioni: dall'automazione industriale agli impianti elettrici civili, dagli allarmi ai sistemi di videocontrollo. La zona servita, oltre a tutta la Provincia di Prato e una parte della Provincia di Pistoia e anche quella del versante est, con clienti che provengono da Sesto Fiorentino, Calenzano e Campi Bisenzio.

Il servizio, i prodotti, l'organizzazione, l'assistenza pre e post vendita. Queste sono le qualità che, dal 1989, i clienti apprezzano maggiormente della filiale di Prato come, del resto, in tutti gli altri punti vendita MEF.

Per celebrare il prestigioso traguardo, i 30 anni appunto, MEF ha organizzato una cena che si è tenuta il 6 dicembre scorso al Campus della Vannucci Pianta di Pistoia. All'evento hanno preso parte tutte le persone, circa 80, che lavorano e hanno lavorato nella filiale di Prato.

Ovviamente non è mancato un caloroso e struggente ricordo di Emilio Giffreda, la cui presenza autorevole e gentile al contempo, è ancora tanto viva nella mente e nel cuore dei suoi collaboratori e dei suoi clienti.

Da sinistra: Leonardo, Luca Giffreda, Andrea Matteoni, Riccardo Saltini, Daniele, Lorenzo, Christian Giffreda



MEF

SERVIZIO CLIENTI

Impianti Speciali

impiantispeciali@mefsr.it

System



La divisione MEF System affianca il cliente e offre le migliori soluzioni declinate verso tutte le esigenze degli impianti speciali e delle nuove tecnologie. Gli ambiti operativi nei quali opera sono focalizzati su sistemi di domotica, sicurezza, controllo accessi, telefonia, TV Sat e digitale terrestre, cabling, diffusione sonora e gestione alberghiera. Per una gamma di soluzioni così ampia e ricca di alti standard tecnologici MEF ha da poco approntato un servizio di assistenza dedicato alla propria clientela in grado di supportare ed affiancare installatori ed aziende che lavorano in questo ambito.

Per usufruire del servizio ci son varie strade: il proprio agente, gli specialisti di settore, i punti vendita oppure mandare una mail a **impiantispeciali@mefsr.it**

-  DOMOTICA
-  SICUREZZA
-  CONTROLLO ACCESSI
-  TELEFONIA
-  TV SAT e DIG. TERRESTRE
-  CABLING
-  DIFFUSIONE SONORA
-  GESTIONE ALBERGHIERA



Foto di gruppo dei collaboratori dei tre punti vendita Umbri durante la celebrazione dei 10 anni di attività.

UMBRIA: 10 anni fa il primo passo verso un espansione nazionale

INTERVISTA A SIMONE TILI

Fra gli importanti traguardi raggiunti da MEF in oltre 50 anni di attività, citati in occasione dell'annuale Convention del 1° Febbraio scorso, una menzione speciale è stata riservata alle 10 candeline spente da MEF in Umbria dove, il 7 Dicembre 2019 si è svolta una grande festa che ha coinvolto tutti i collaboratori delle filiali. "E' proprio da questa regione – ha detto Luca Giaffreda – che MEF ha mosso il primo passo fuori dalla Toscana, iniziando la sua espansione a livello nazionale."

Oggi in Umbria sono presenti tre punti vendita: due a Perugia e uno a Foligno. Il responsabile, Regional Manager, colui che per MEF rappresenta una sorta di "governatore" della regione, è Simone Tili. E' lui a tracciare un bilancio di questi primi 10 anni di esperienza con MEF.

Sono stati 10 anni molto impegnativi e difficili, ma anche pieni di soddisfazioni. Sicuramente il 2014 è stato l'anno della riconquista, grazie all'inserimento in organico di nuovi colleghi, gli stessi che oggi si trovano ad operare in tutti i ruoli fondamentali dell'area. Senza dimenticare sicuramente le ragazze ed i ragazzi provenienti dalla vecchia società (Umbra Elettroforniture n.d.r.), che con la loro esperienza hanno contribuito a mantenere quell'equilibrio necessario allo svolgimento quotidiano di tutte le attività.

Quali sono i punti di forza delle filiali umbre e le caratteristiche più apprezzate dalla clientela?

Sicuramente ciò che ci distingue dalla concorrenza è la competenza dei nostri collaboratori ; è sempre stato così, la capacità di creare un rapporto con il cliente di massima fiducia. Questo è il nostro grande valore aggiunto.

Quanto è importante la formazione del personale, per far fronte alle crescenti e mutate esigenze dei clienti, e come viene messa in atto?

Personalmente, credo che la formazione del personale sia un processo fondamentale e necessario per far fronte allo sviluppo sempre più veloce di nuove tecnologie ed alle nuove sfide di mercato. L'azienda centralmente organizza la formazione tecnica e commerciale di tutti gli operatori, in tutti i suoi settori di business, mentre in area, cerchiamo di coinvolgere più fornitori possibile per gli approfondimenti essenziali ad un buon livello di formazione.

Dal 2018, anno dell'apertura di un apposito magazzino termoidraulico in Località Ponte San Giovanni a Perugia, la termoidraulica, uno dei settori di punta per MEF anche per il 2020, si sta particolarmente sviluppando in Umbria. In che modo?

Vorrei precisare che sin dal 2015, con l'inserimento in organico di Giacomo Felicetti, specialista del settore Termoidraulico, l'azienda ha coraggiosamente investito in questo nuovo percorso fino ad arrivare, nel 2018, alla creazione nella filiale di Ponte San Giovanni di questo magazzino ora divenuto fondamentale per l'incremento del fatturato di tutta l'area Umbria e non solo.

La modalità di sviluppo del nuovo settore è sempre la stessa, abbiamo inserito persone di valore con una professionalità elevata, in grado di ricreare quella situazione di fiducia e risposta rapida di cui ha bisogno la clientela anche in vista alle esigenze di cambiamento del mercato.

MEF LAB

FORMAZIONE E PERCORSI DI CRESCITA PROFESSIONALE

UNO DEI CORSI DI FORMAZIONE DEDICATO ALLA MANUTENZIONE DI CABINE DI MEDIA TENSIONE E' PROSEGUITO CON LA VISITA AL CENTRO DI ADDESTRAMENTO OPERATIVO DI PISTOIA DI E-DISTRIBUZIONE.

Uno dei fiori all'occhiello di MEF è indubbiamente la formazione professionale. La crescita dei dipendenti e dei collaboratori avvenuta in concomitanza con l'espansione dell'azienda sul territorio nazionale, ha portato sempre più all'esigenza di avere personale qualificato.

Proprio per questo MEF, da più di 20 anni, si dedica alla formazione tecnica rivolta anche alla propria clientela.

E' nato così MEF LAB, una "scuola" nella quale gli installatori possono tenersi aggiornati e in linea con le normative vigenti che regolano sia il settore elettrotecnico, sia termotecnico.

"Cultura e professionalità sono le basi della crescita delle persone e delle aziende. Le fondamenta di ogni successo". Questo è il motto insito nella cultura MEF, da sempre pronta a recepire l'evoluzione del mercato e a condividerla, impartendo adeguate nozioni attraverso i corsi rivolti ai propri dipendenti ma anche ai propri clienti.

In questa ottica, a fine novembre 2019, uno dei corsi di formazione dedicato alla "Manutenzione di cabine di media tensione", è proseguito con la visita al Centro di Addestramento Operativo di Pistoia di E-Distribuzione (ex Enel) straordinaria sia per la tipologia di esperienza, unica nel suo genere, sia per le avanzate tecnologie di cui il centro è dotato.

La visita è stata rivolta ai responsabili tecnici e titolari di aziende di installazione che si trovano a progettare/realizzare costruzioni in prossimità di impianti di distribuzione di energia elettrica (linee, cabine, ecc.) al fine di ridurre i casi di elettrocuzione accidentale per contatto con gli impianti, risolvere i casi di interferenza e relazionarsi con l'ente distributore.

La responsabile della Formazione Esterna è Mita Rota. E' lei che, oltre ad aver seguito il corso rivolto agli installatori, li ha materialmente accompagnati al Centro di Addestramento Operativo di Pistoia.

Innanzitutto, cos'è un Centro di Addestramento Operativo?

In Italia esistono 11 Centri di Addestramento Operativo E-Distribuzione. Quello del Sestriere, ad esempio, si occupa in particolare del taglio delle piante che andrebbero altrimenti a cadere sui pali dell'alta tensione. Il Centro di Pistoia, il più vicino a noi territorialmente, raggruppa Umbria, Toscana e Lazio. Qui si possono vedere tutte le tipologie di pali di linee elettriche che dalla centrale vanno alla cabina elettrica e alla colonnina stradale, fino al contatore utente. Un'apposita sezione è dedicata alle manovre in cabina e, grazie alla realtà virtuale, gli istruttori del Centro insegnano ai loro addetti a fare le manovre giuste evitando rischi che potrebbero rivelarsi fatali.



Alcuni momenti durante la visita di alcuni clienti MEF al Centro di addestramento operativo di Pistoia di E-Distribuzione

In che modo si esplicano le manovre in cabina attraverso la realtà virtuale?

Il docente, fa indossare degli occhiali multimediali al partecipante al corso, che viene proiettato in una cabina di Media Tensione tridimensionale, costruita al computer e facilmente esplorabile. E' così che il docente fornisce precise istruzioni per eseguire, in assenza totale di rischio, le manovre necessarie per la manutenzione e/o riparazione da effettuare.

Non è così consueto che E-Distribuzione apra le porte dei suoi Centri di Addestramento. Come siete riusciti ad avere l'invito?

E' vero, non tutti possono averne accesso. MEF lo ha avuto perché è legata a UNAE (Istituto di Qualificazione delle Imprese d'Installazione di Impianti), divisione di E-Distribuzione che opera nella formazione. E, per l'erogazione dei propri corsi, tutti a "firma" UNAE, MEF si avvale dei loro docenti altamente qualificati e con elevate competenze tecniche. In tal senso l'invito di E-Distribuzione si rivela anche un'attestazione e un riconoscimento della validità della formazione che MEF eroga ai suoi clienti. Oltretutto E-Distribuzione ha deciso da poco di investire in sicurezza e, dal 2020, sarà possibile per MEF e UNAE predisporre un corso avanzato sulle cabine di media tensione nei locali del Centro Addestramento di Pistoia, usufruendo delle loro strumentazioni (anche la realtà virtuale) e della loro competenza.

La visita al Centro Addestramento si è avvalsa di un partner d'eccezione, Schneider Electric, che ha presentato un'altra importante novità. Di cosa si tratta?

E' la realtà aumentata che consente di mettere in atto un monitoraggio a distanza delle cabine elettriche. Grazie ad alcuni dispositivi che vengono installati in cabina, il manutentore ha la possibilità di verificarne lo stato, tramite il collegamento che avviene con un semplice smartphone o un tablet. In questo modo può mettere in atto, a distanza, interventi risolutivi tempestivi, qualora si accorga che qualcosa non funziona.

Questo, oltre a ridurre i rischi, fa sì che l'intervento sia tempestivo e quindi di facile e veloce risoluzione il che riduce notevolmente i costi e i rischi della manutenzione. Insomma questa visita ha permesso di addentrarsi a 360 gradi nel funzionamento del Centro, che utilizza quotidianamente quelle che sono le ultime novità in termini di tecnologia.



KENYA:
ORFANOTROFIO
DI MWANGAZA



ERITREA:
RISTRUTTURAZIONE STANZA
DEGENZA DI TERAPIA INTENSIVA
DELL'OSPEDALE DI OROTTA
AD ASMARA.

ONLUS

Antonio & Emilio Giaffreda

LE ATTIVITA' DELL'ASSOCIAZIONE SVOLTE NEL 2019



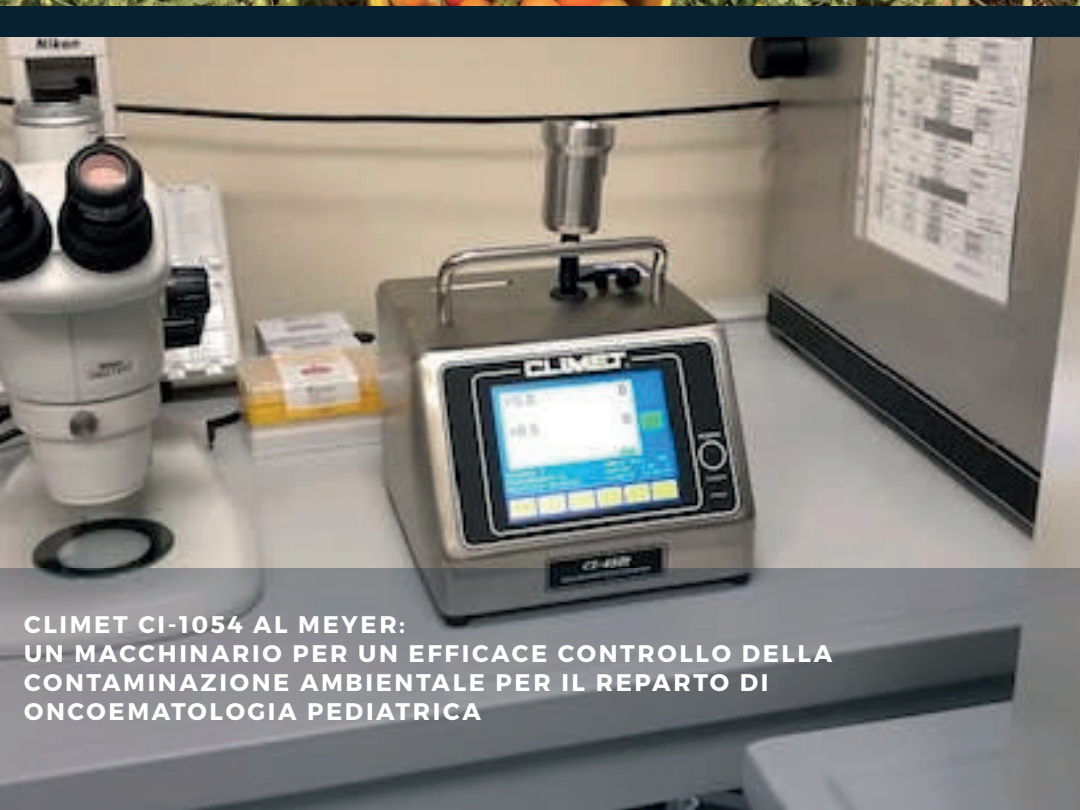
**BANGLADESH:
MANTENIMENTO DEL PROGRAMMA
DI PREVENZIONE PER LA
TALASSEMIA**



**SENEGAL:
PROGETTO PER LA COSTRUZIONE
DI UN POZZO AUTOMATIZZATO CON
L'UTILIZZO DEL FOTOVOLTAICO A
KEUR MBIR NDAW.**

Anche nel corso del 2019, l'Associazione Onlus Antonio ed Emilio Giaffreda ha continuato a portare avanti i suoi progetti di carattere umanitario, non lucrativi, finalizzati a migliorare le condizioni di vita delle popolazioni svantaggiate, con iniziative riguardanti in particolare l'assistenza sanitaria e l'istruzione, sia sul territorio nazionale, sia in ambito internazionale.

Con la scomparsa di Emilio, le famiglie Giaffreda, hanno deciso di inserire il nome del proprio caro nella denominazione dell'Associazione allo scopo di uni-



**CLIMET CI-1054 AL MEYER:
UN MACCHINARIO PER UN EFFICACE CONTROLLO DELLA
CONTAMINAZIONE AMBIENTALE PER IL REPARTO DI
ONCOEMATOLOGIA PEDIATRICA**

re le forze in aiuto dei più bisognosi. Emilio infatti da sempre, insieme al fratello Antonio, hanno creduto e sostenuto i sogni e gli ideali portati avanti dall'Associazione.

Per capire quali siano i reali intenti di Vanda Picone, moglie di Antonio, e di tutta la famiglia Giaffreda, che dalla scomparsa dei loro cari si occupano in modo capillare dell'Associazione, basta leggere le poche righe che ben identificano Antonio ed Emilio, ai quali la Onlus è stata intitolata: "Dall'esperienza di due grandi vite nasce un progetto di grande speranza".

E, all'insegna della speranza e concretezza al contempo, queste sono state le attività concluse nel 2019, ovvero la realizzazione di un pozzo automatizzato in Senegal, la fornitura di uno speciale macchinario all'Ospedale Pediatrico Meyer, la ristrutturazione di parte di una scuola in Kenia e il proseguo dell'attività di prevenzione della Talassemia in Bangladesh.

Nel primo caso il progetto, che ha preso il via nel mese di maggio per concludersi, appena 4 mesi dopo, nel mese di settembre, ha previsto la costruzione di un pozzo automatizzato che sfrutta il fotovoltaico per rendere disponibile la fornitura di acqua potabile nel villaggio di Keur Mbir Ndaw, nella Regione di Thies in Senegal. L'attività è stata completata grazie al lavoro di EPS Energia Per lo Sviluppo e l'aiuto dell'amico Fabrizio Chelli.

E mentre in terra d'Africa si concretizzava per tante persone la possibilità di avere acqua potabile, all'Ospedale Meyer di Firenze la Onlus Antonio ed Emilio Giaffreda provvedeva ad effettuare la fornitura, a uno dei più importanti presidi pediatrici d'Italia, del contatore di particelle CLIMET CI-1054. Si tratta di uno strumento ad altissima tecnologia che serve per monitorare il grado di pulizia dell'ambiente nel quale vengono effettuati gli esperimenti dei prodotti cellulari.

Sono invece tutti di carattere internazionale i progetti in corso che la Onlus conta di portare a termine, grazie anche ai suoi sostenitori, in Senegal e Bangladesh con l'aiuto dell'Organizzazione OPERARE PER di Parma e i suoi medici e volontari.

In Senegal, l'obiettivo raggiunto è stato ancora quello di automatizzare alcuni pozzi, ma stavolta per agevolare l'irrigazione e quindi le coltivazioni rurali. Sono in particolare tre i pozzi che sono stati costruiti nel tempo ex novo ed elettrificati. Per altri tre pre-esistenti e inutilizzati, in cinque villaggi rurali del Senegal, è stata operata la loro trasformazione e automatizzazione. Anche in questo caso l'utilizzo di un impianto fotovoltaico permette di coltivare cinque ettari di terreno. L'idea, contenuta nel progetto, è stata poi quella di formare cooperative agricole composte da donne che si occupano, sia della coltivazione, che della

vendita diretta dei prodotti. Sono tuttora in corso le attività finali del progetto che riguardano la manutenzione di impianti già pienamente in funzione e l'acquisto di strumenti a protezione delle aree interessate dalle coltivazioni.

E' infine un'attività di tipo sanitario quella che, in Bangladesh come già detto, prevede l'attuazione di un programma finalizzato alla prevenzione della talassemia, o anemia mediterranea, questa è una malattia ereditaria dovuta a specifiche anomalie genetiche della struttura dell'emoglobina, una proteina che si trova all'interno dei globuli rossi. L'emoglobina è una proteina specializzata nel trasporto di ossigeno dai polmoni ai tessuti dell'organismo, attraverso il circolo sanguigno. Nei soggetti affetti dalla malattia i globuli rossi sono esposti a una continua e rapida distruzione. Le cause della Talassemia sono esclusivamente genetiche, non è quindi una malattia infettiva. Questa malattia, differentemente da altre, non è provocata da un virus che si contagia entrando in contatto con qualcuno che ne è affetto. Esistono diverse forme di malattia, quella più grave provoca un'anemia molto importante e, se non viene opportunamente curata, porta già dalla prima infanzia a sintomi come ritardo della crescita, ittero, febbre, ingrossamento di fegato e milza, alterazioni dello scheletro. Se non curata, porta in genere a morte precoce.

In Bangladesh questa malattia è presente in più del 20% della popolazione.

L'intervento della Onlus sta permettendo a un gruppo di volontari e medici, in particolare agli amici Dr. Antonio Scarpa e Pandey Samiran, di effettuare migliaia di screenings, controlli e analisi del sangue sulla popolazione locale e anche interventi chirurgici mirati.

Per verificare lo stato delle iniziative in corso e l'aggiunta di eventuali altre, è possibile consultare il sito www.antoniojiaffreda.org sul quale è consultabile lo storico dei progetti portati avanti dal 2011 nonché l'elenco completo delle associazioni sostenute dalla Onlus.

Credits



DIRETTORE DI TESTATA

Daniele Giaffreda

COORDINATORE EDITORIALE

Luca Janovitz

ARTICOLI REDAZIONALI

Ilaria Biancalani

IMPAGINAZIONE ESECUTIVA

Elisa Bianchi

RESPONSABILE COMMERCIALE

Simona Guizzaro

PROGETTO GRAFICO

Luca Janovitz



LEDVANCE DAMP PROOF: il giusto prodotto per ogni necessità applicativa

LEDVANCE: la TOP3 delle 6 famiglie disponibili a catalogo

Damp Proof – Forma classica per applicazioni standard



Principali applicazioni:

- Strutture industriali e di stoccaggio
- Parcheggi e sottopassi
- Garage
- Officine e catene di montaggio

- Gestione della luce On/Off e DALI
- Nessun rischio ESD grazie al modulo LED integrato nella copertura dell'apparecchio
- Installazione semplice e connessione senza l'ausilio di attrezzi
- Possibilità di effettuare cablaggio passante
- Soluzione 5x2,5mm con 3 fasi disponibili per la suddivisione delle accensioni
- Serraggi corpo diffusore e corpo apparecchio in acciaio Inox
- Ridotto abbagliamento: grazie alla specifica lavorazione di micro-prismatura del diffusore
- **5 anni di garanzia**

Damp Proof Compact – Moderno apparecchio stagno



Principali applicazioni:

- Strutture industriali e di stoccaggio
- Parcheggi e sottopassi
- Garage
- Officine e catene di montaggio

- Installazione semplice grazie alle staffe di montaggio che possono essere posizionate liberamente sull'apparecchio
- Facile accesso grazie al terminale elettrico con meccanismo twist&lock, connessione senza l'ausilio di attrezzi grazie al connettore a pulsante
- Efficienza fino a 120 lm/W
- Illuminazione uniforme grazie all'elevata ampiezza del fascio luminoso e alla parziale emissione di luce indiretta
- Cavo per il cablaggio passante (L, E, N) già installato per rendere possibile l'installazione mista con apparecchi di illuminazione in Classe I
- Grado di protezione IP66
- **5 anni di garanzia**

RAPIDA INSTALLAZIONE



I tappi di chiusura con il meccanismo "Twist & Lock" consentono una rapida connessione elettrica senza attrezzi.

Visita www.ledvance.it

per scaricare tutte le schede tecniche!



Foto: Centro logistico Carlsberg in Danimarca con gli apparecchi Damp Proof di LEDVANCE

Damp Proof Eco Class – Per applicazioni ad alta resa luminosa



Principali applicazioni:

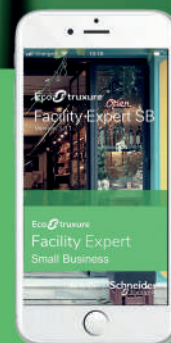
- Edifici industriali e di stoccaggio
- Aree produzione
- Parcheggi sotterranei
- Officine

- Disponibile nella versione 1,2 m e 1,5 m
- Flusso luminoso : da 4.400 a 11.000 lm Output
- Protezione IP65 e IK08
- Cablaggio passante già effettuato per fila continua 3x1,5mm
- Ridotto abbagliamento: grazie alla specifica lavorazione di micro-prismatura del diffusore in Pc ad alta resistenza
- Efficienza elevata fino a 135 lm/W
- **5 anni di garanzia**



Rendi i tuoi clienti connessi
alla propria attività sempre e ovunque

EcoStruxure™ Facility Expert Small Business è la risposta ai tuoi clienti per una gestione della propria attività in totale tranquillità. Grazie alla app Facility Expert Small Business i tuoi clienti potranno monitorare l'impianto 24h al giorno e 7 giorni su 7. Sempre e ovunque.



se.com/it

Life Is On

Schneider
Electric